

چطور یک پیتزای خوب بپزیم؟

رساله‌ای در باب درک مدل کسب و کار
روز اول

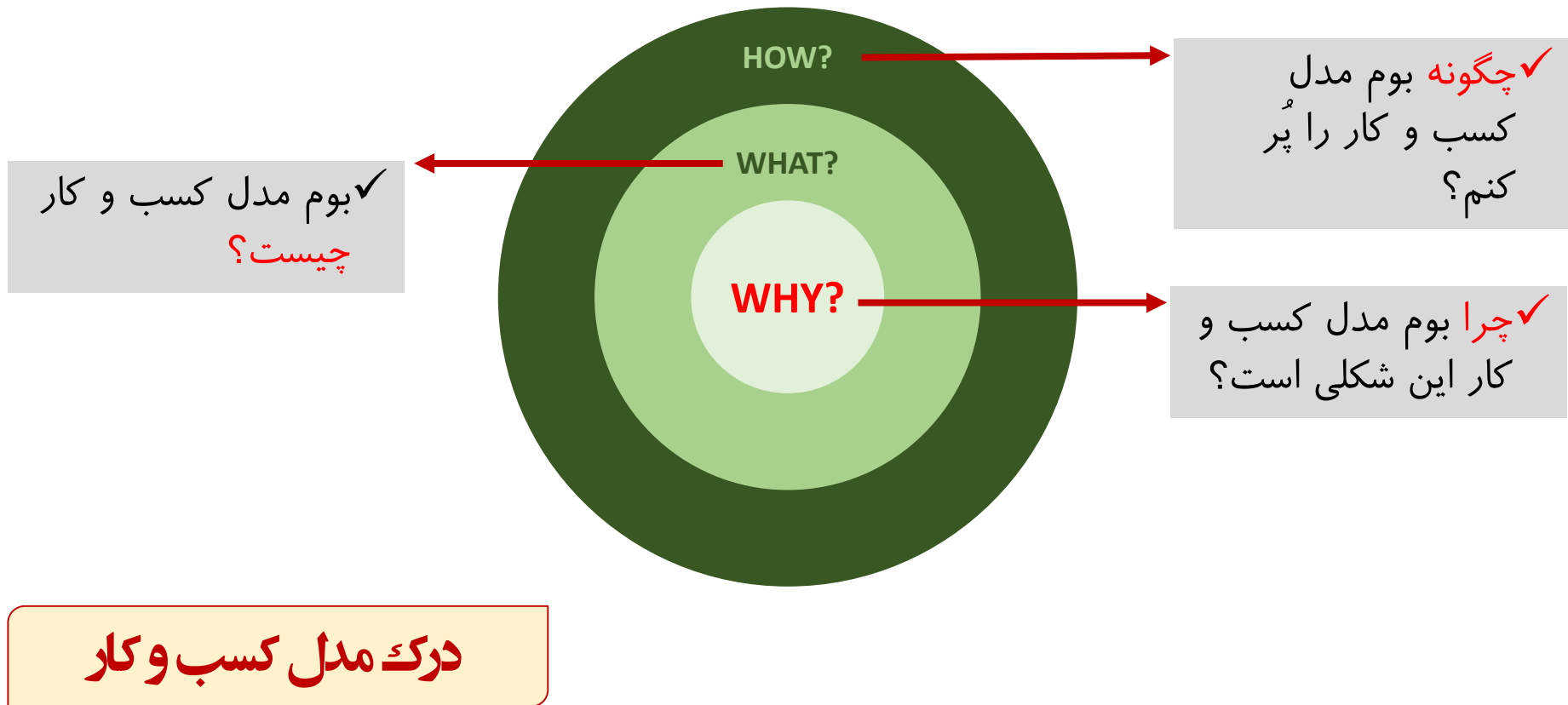
آبان ۱۳۹۹





پرشنوده‌ترین پادکست حوزه‌ی مدیریت، کارآفرینی و استارت‌آپ‌ها به زبان فارسی

فرشته در اصول است!

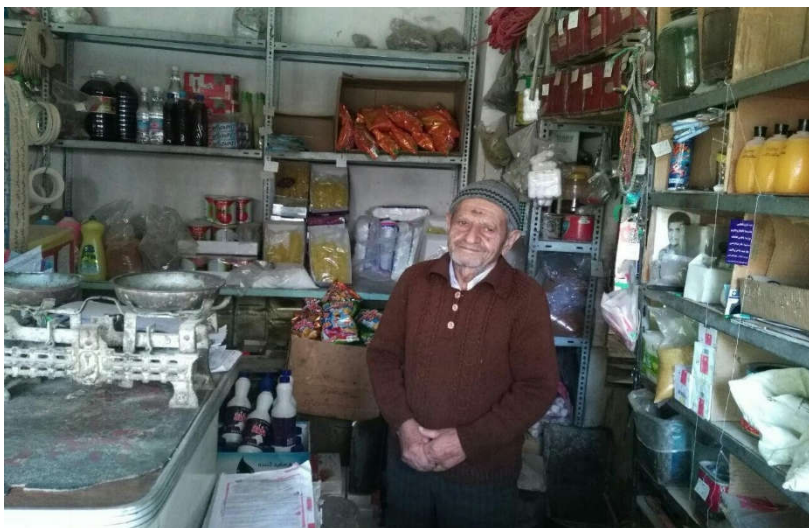


رازِ تابلوی میلیونرها

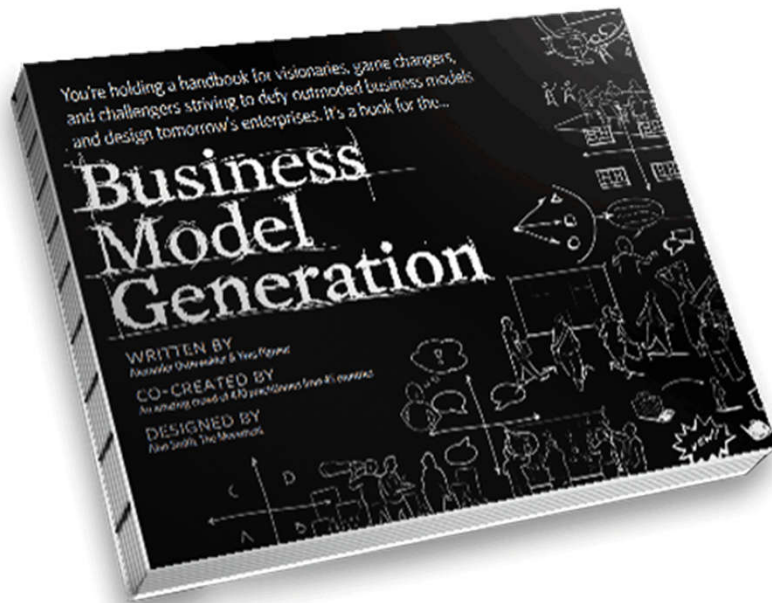
بیایید در مورد چند مدل کسب و کار معروف صحبت کنیم

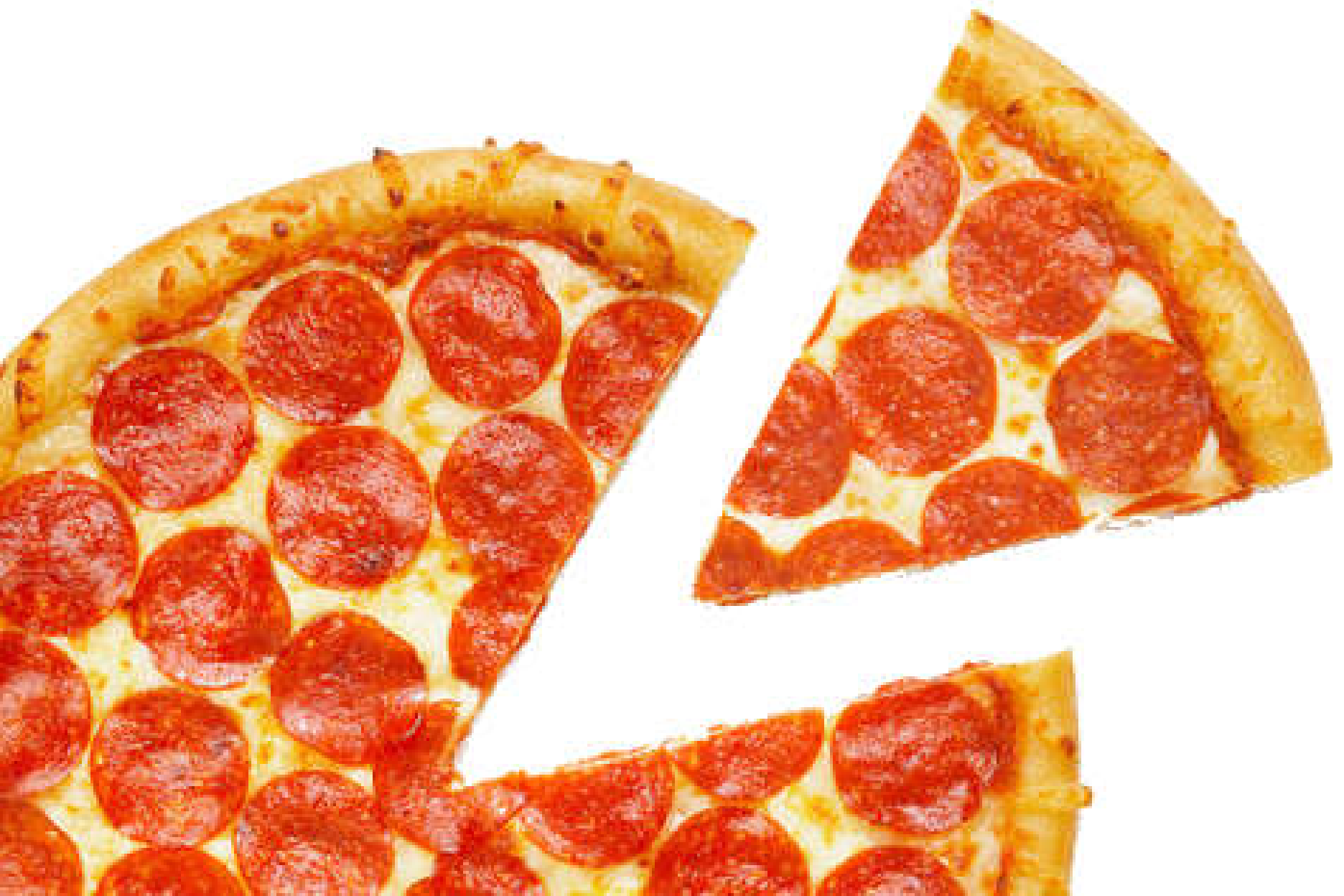


بیایید درباره‌ی چند مدل کسب و کار متداول صحبت کنیم

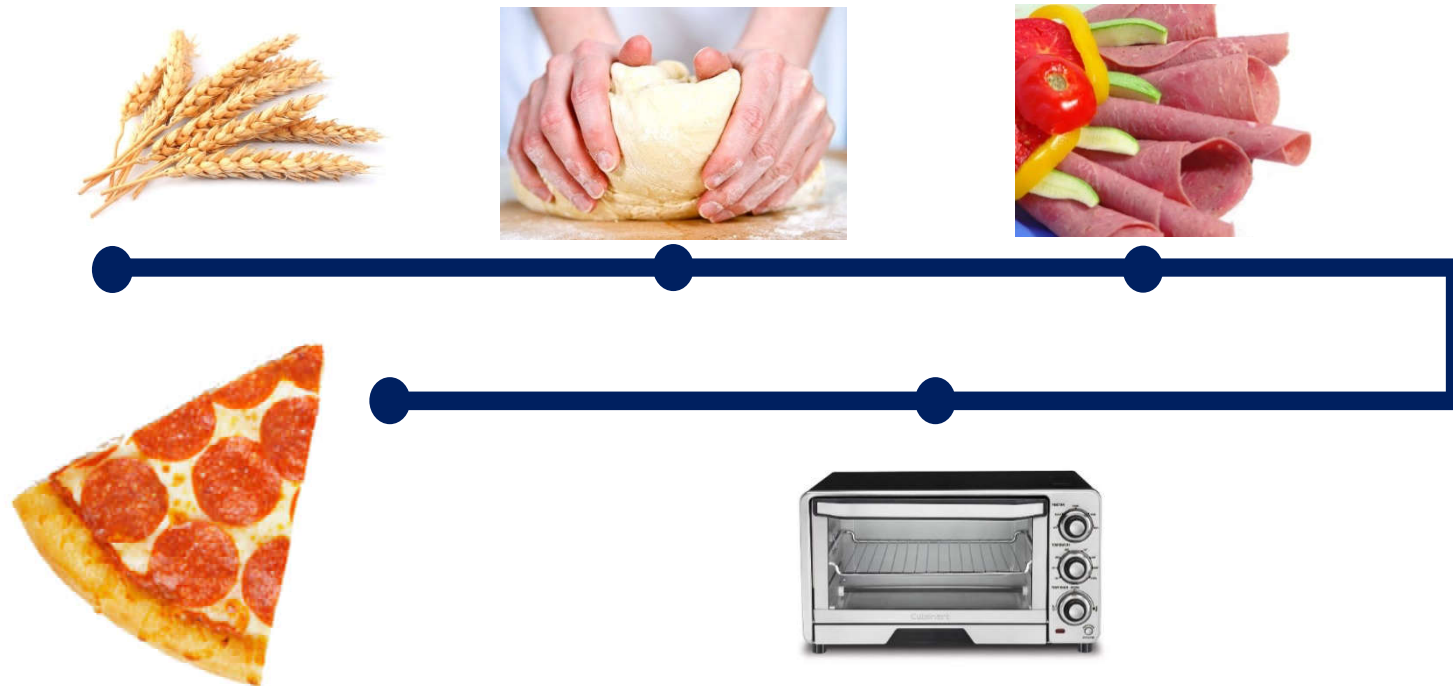


خدا حافظ الِکس ...





روش پخت پیتزا را شرح دهید و شکل آن را بکشید (۲۰ نمره)





مجموعه فعالیت



مجموعه فعالیت



مجموعه فعالیت





- برداشت گندم
- انبار و فروش

تهیه مواد خام

توزیع اولیه

- خرید عمده ی گندم
- فروش عمده به کارخانه

- تولید آرد گندم
- پردازش جهت تبدیل آرد به نان پیتزا

تولید آرد

توزیع ثانویه

- توزیع مویرگی در فروشگاهها
- فروش توسط فروشگاهها



راز همهی کسب و کارها در یک اسلاید



کسب و کاری که ارزش خلق نمی‌کند ...

دلالتی!

دنیای پیچیده‌ی دلال‌ها

آنهايي که دو بازار را به هم متصل می‌کنند ...

آنهايي که سهولت دسترسی ایجاد می‌کنند ...

آنهايي که خودن مردم را می‌مکند!

رودخانه‌ی ارزش





پا توی کفش اقتصاد دان‌ها

مطلوبیت



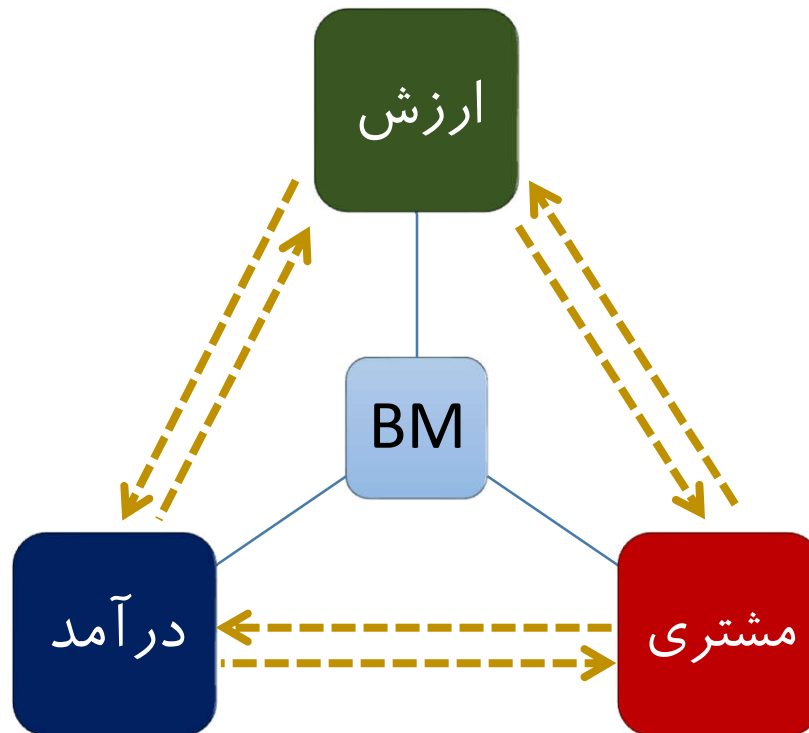
ارزش



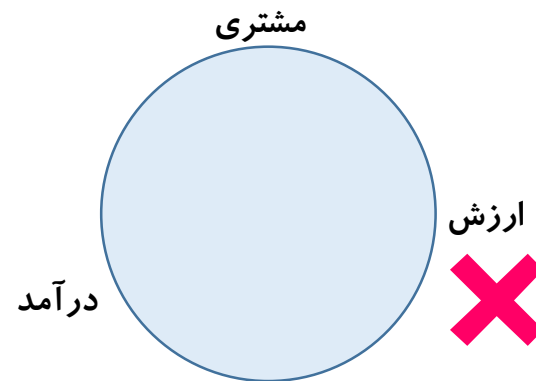
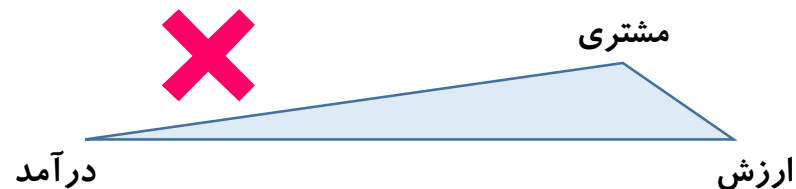
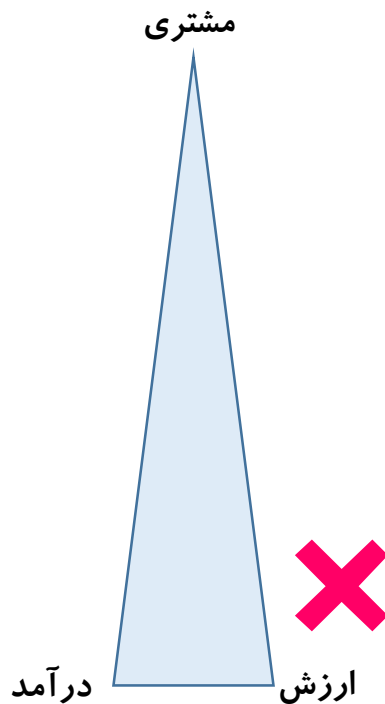
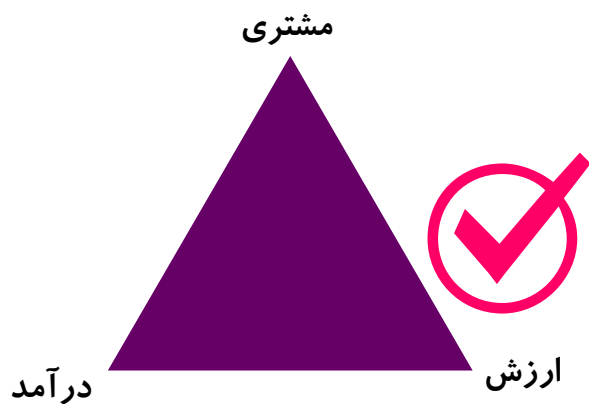


ارزش، مشتری و پول

۸٪



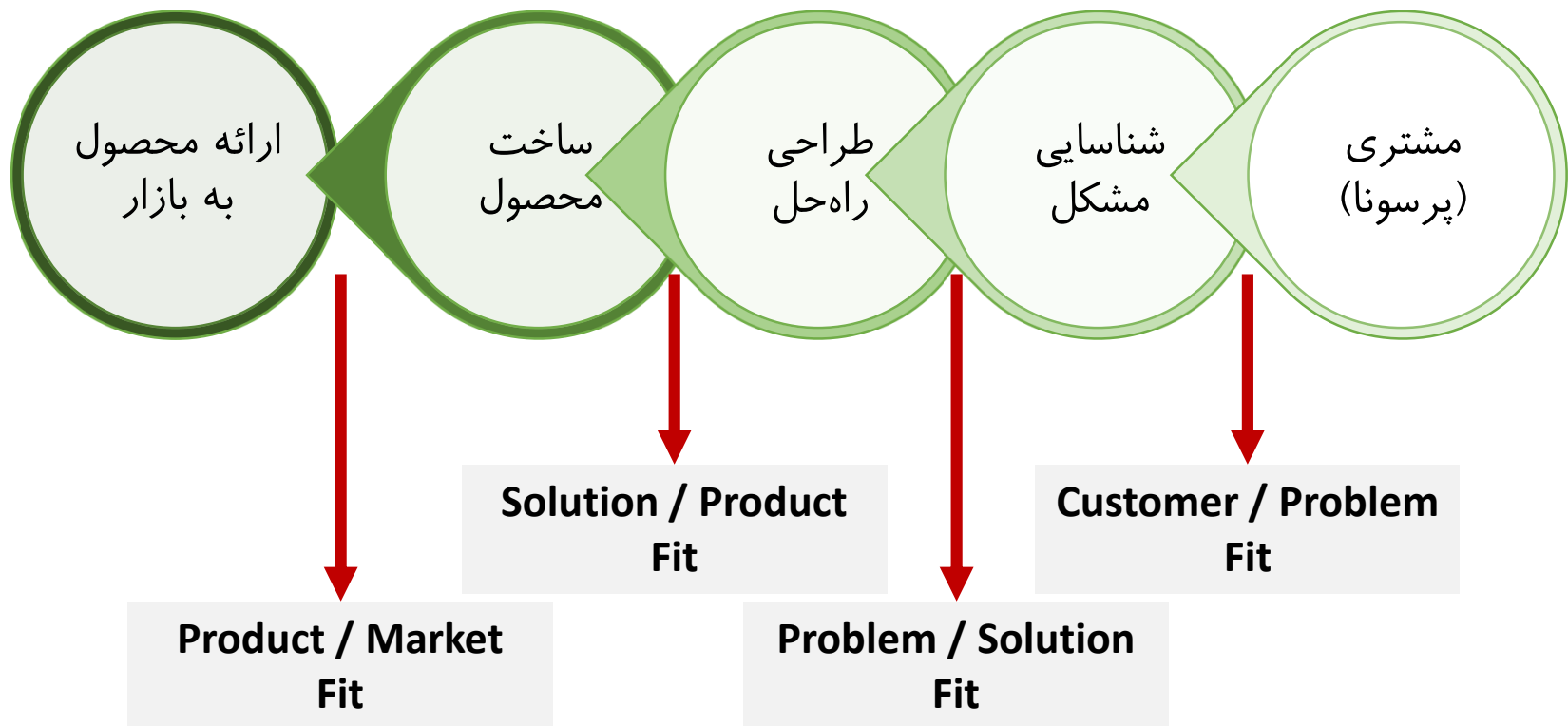
ارزش، مشتری و پول



شروع کار با ارزش است یا مشتری؟



ایده تا بازار



دینامیت زیر ساختمان فرضیات

همه‌ی چیزهایی که نیاز دارید بدانید

چه ارزشی می‌توانم تولید کنم؟



این ارزش به درد چه کسی می‌خورد؟



چطور می‌توانم بابت این ارزش از مشتری پول بگیرم؟



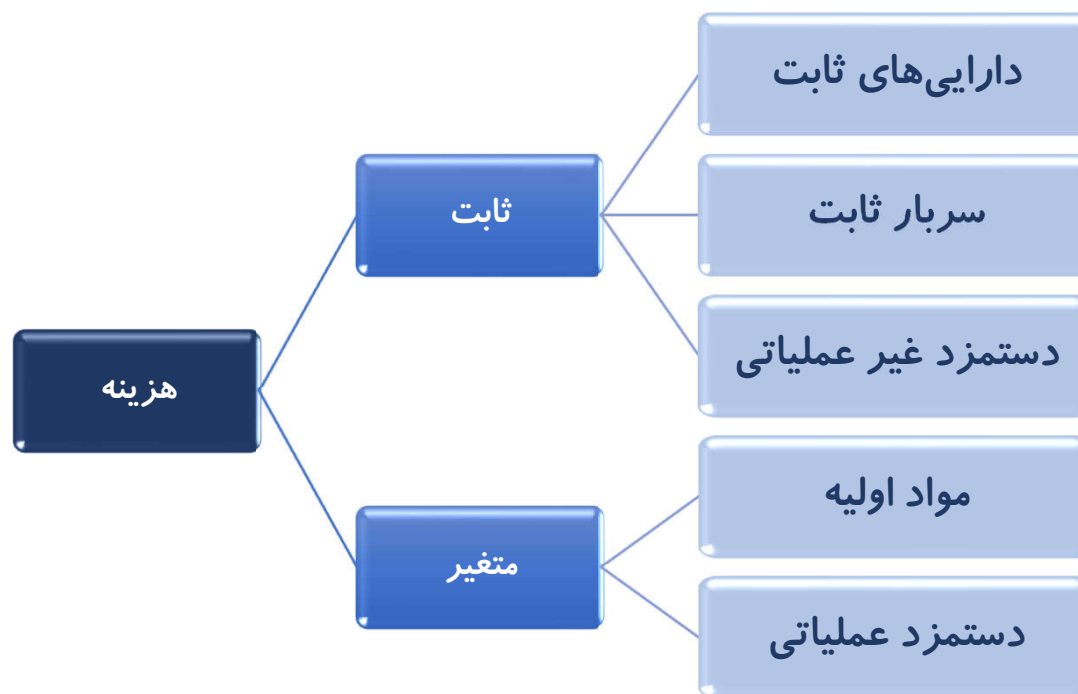
برای تولید ارزش چه کارهای مهمی باید انجام دهم
و آنها به چه منابعی نیاز دارند؟

ساختار این منابع چگونه است و آنها را چگونه می‌توانم
تأمین کنم؟

فعالیت‌های کلیدی، منابع کلیدی‌تر



انواع هزینه‌ها



رساله‌ای کوتاه در باب تفاوت ذاتی درآمد و هزینه

Revenue STREAMS

Cost STRUCTURE

شرکای کلیدی، راهی برای کاهش پیچیدگی ساختار هزینه



- اتحاد یا همکاری استراتژیک با همکاران و رقبا
- ارتباط بین فروشنده و خریدار برای ایجاد اعتماد



بیابن بریم دعوا!



قصه ...

تا می‌تونی کانکت شو!



10amPodcast.com



@10ampodcast
@MZargarpour

m.zargarpour@gmail.com